

TERMOS DE REFERÊNCIA RECRUTAMENTO & SELEÇÃO DIRETOR COMERCIAL

A ASA, Aeroportos e Segurança Aérea, S.A, pretende recrutar 1 (um) **Diretor(a) Comercial** em regime de contrato para Direção Comercial com Sede na Ilha do Sal.

Perfil do(a) Candidato(a):

1. Funções

O Diretor (a). Comercial deverá desempenhar, entre outras, as seguintes funções:

- a) Colaborar com o conselho de Administração na definição da política de gestão comercial da empresa;
- b) Gerir, coordenar e operacionalizar as estratégias de marketing e de comunicação, por forma a promover e maximizar as vendas e receitas da Asa,
- c) Gerir, coordenar e avaliar o funcionamento dos serviços, devendo assegurar o cumprimento dos objetivos definidos para o órgão e a execução das obrigações legais que vinculam a empresa e a sua atividade, no âmbito das competências delegadas.

2. Requisitos

- a) Licenciatura ou Mestrado em Economia Gestão, Administração, finanças Empresariais Economia, Marketing, e/ou áreas afins;
- b) Experiência Profissional comprovada de, no mínimo 5 anos em gestão empresarial;
- c) Possuir bons conhecimentos de Direito Administrativo e Comercial;
- d) Possuir conhecimentos sólidos de estratégias de comunicação e marketing empresariais;
- e) Familiaridade com o quadro legal ou legislação corporativa e setorial;
- f) Bons conhecimentos de *Microsoft Suite* (Excel, Word, PowerPoint, MS Project) e facilidade de integração em novas ferramentas informáticas;
- g) Ter disponibilidade imediata para desempenhar a função.

3. Competências-chave:

- a) Organização, elevado sentido de responsabilidade, autonomia, capacidade de liderança e forte apetência para coordenação de equipas comerciais, capacidade para treinar desenvolver e motivar pessoas, análise e comunicação;
- b) Excelente capacidade de comunicação interpessoal;
- c) Bons conhecimentos das Línguas Inglesa, Francesa e espanhola (escrita e falada);
- d) Ter forte capacidade de Persuasão, negociação e de criar um ambiente de confiança;
- e) Capacidade de iniciativa e forte orientação para concretização dos objetivos;
- f) Orientação para a Qualidade.

4. Requisitos Preferenciais

- a) Ter desempenhado funções similares por um período mínimo de três (3) anos;
- b) Experiência de trabalho e formação relevante no setor de atividade da ASA;
- c) Ter experiência profissional em gestão, implementação e operacionalização de Políticas e Estratégias de vendas, promoção Comercial e Marketing;

5. Oferece-se

- a) Integração numa empresa sólida e de prestígio nacional e internacional;
- b) Salário compatível com a função de acordo com o Sistema de Compensações em vigor na empresa;
- c) Regalias Sociais vigentes na empresa;
- d) Possibilidade de desenvolvimento profissional e evolução na carreira.

6. Documentação exigida

- a) Carta de candidatura endereçada à Empresa NOVA Consulting, Lda.
- b) Curriculum Vitae detalhado e atualizado;
- c) Documentos comprovativos (s) de Habilitações Literárias, e experiência profissional;
- d) BI atualizado;
- e) Registo criminal;
- f) Cadastro policial;
- g) Outros documentos que o candidato considere relevante para o processo.

EMPRESA NACIONAL DE AEROPORTOS E SEGURANÇA AÉREA-SA
SEDE – AEROPORTO INTERNACIONAL AMÍLCAR CABRAL
ILHA DO SAL – REPÚBLICA DE CABO VERDE

A ASA reserva-se o direito de não contratar candidatos que não reúnam as condições e o perfil requeridos para a função.

O processo de recrutamento e seleção estará a cargo da Empresa NOVA Consulting, Lda. As candidaturas, deverão ser enviadas por email, acompanhadas de Curriculum Vitae até ao dia 25 de fevereiro de 2018 para o seguinte endereço: jobs@novaconsulting.cv com indicação da Referência DC-ASA-2018